# RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL **OPTION ASSURANCE**

TITRE CERTIFÉ RNCP DE NIVEAU 6 RECONNU PAR L'ÉTAT

**CODE CPF: 249368** 



RÉUSSITE

PROFESSIONNEL

EXCELLENCE

NDIVIDUALISATION

FORMATION

### **PRÉREQUIS**

 Titulaire d'un diplôme ou d'un titre de niveau Bac + 2

 Titulaire d'un Bac + 2 non validé et d'une expérience professionnelle significative de 2 ans

### RECRUTEMENT

100% • Dossier de candidature et entretien de motivation

## **PUBLIC**

- Jeune de 16 à 29 ans
- Adulte de + 29 ans
- Salarié-e
- Demandeur d'emploi
- Etudiant-e

### TYPE DE CONTRAT

- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation
- En formation continue
- Sous statut étudiant

### **CALENDRIER**

Octobre à juillet

**DURÉE** (parcours personnalisable)

• 10 mois

## **MODALITÉS PÉDAGOGIQUES**

• En présentiel et / ou distanciel

## RYTHME DE L'ALTERNANCE

Selon calendrier

### **NIVEAU DE SORTIE**

• Bac + 3

### **TARIFS**

Nous consulter

Une formation du réseau:



ou

Taux de réussite à l'examen (Chiffres 2022)

> Taux de rupture (Chiffres 2022)

Taux de poursuite d'étude (Chiffres 2022)

Taux d'insertion dans l'emploi à 6 mois (Enquête RNCP - Chiffres 2022)

# **MÉTIERS** ®

- Responsable commercial-e
- Manager de clientèle
- · Développeur-se commercial-e
- · Chargé-e d'affaires
- Technico-commercial-e
- · Responsable grands comptes
- · Responsable de centre de profit

# MISSIONS ®

Le-la Responsable du Développement Commercial est un professionnel-le très qualifié-e et parfaitement opérationnel-le autant capable de piloter les actions commerciales d'une équipe que de mener directement et en autonomie des négociations complexes avec les clients les plus importants.

Ses compétences l'amènent rapidement à exercer des fonctions d'encadrement d'une équipe commerciale ou d'un centre de profit.

**CCI ROUEN** MÉTROPOLE

METIER

CARRIERE

**JE CANDIDATE** 

JE RECHERCHE MON ENTREPRISE JE DÉBUTE MA **FORMATION** 

Conseil et accompagnement possible de l'IFA à chacune des étapes.

# **CONTENU DE LA FORMATION**

4 blocs capitalisables

Bloc 1: Elaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal

Bloc 2 : Elaboration et mise en oeuvre d'une stratégie de prospection omnicanale

Bloc 3 : Construction et négociation d'une offre commerciale

Modules transversaux : conduite de projet en langue étrangère, comportement professionnel, développement durable/RSE, santé et sécurité, compétences numériques, réseaux sociaux, TRE

# A chaque projet, son parcours...

J'opte pour un parcours complet ou à la carte. Proposées en blocs de compétences, nos formations vous permettent (salariés et services RH) de construire un parcours professionnel adapté.

Selon votre situation l'objectif est de :

- faire reconnaitre vos compétences grâce à la VAE,
- vous former à un métier en préparant un titre ou un diplôme dans son intégralité ou par blocs de compétences capitalisables.

# STATUT ET FINANCEMENTS

La pédagogie de l'alternance est au coeur des pratiques de l'IFA. Nous déployons une offre de services et de formations adaptée à toutes les situations. Un seul objectif: répondre au besoin en compétences des entreprises et s'adapter au projet professionnel des futurs apprenants.

## **FORMATION CONTINUE**

### CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

### CONTRAT D'APPRENTISSAGE

### **TOUS PUBLICS**

### Statut Stagiaire de la formation professionnelle

### Coût / Financement

Financement possible par la Région, Pôle Emploi, les OPCO, l'entreprise, le CPF, le CPF de transition, la ProA... selon la situation du futur stagiaire (DE, salarié, etc.). Le stagiaire peut bénéficier d'une protection sociale et d'une rémunération selon sa situation avant l'entrée en formation.

### **TOUS PUBLICS**

 Statut Salarié-e en CDD ou CDI

### · Coût / Financement

Formation gratuite pour l'alternant-e. Prise en charge totale ou partielle par l'OPCO de l'employeur. L'alternant-e bénéficie d'une rémunération versée par l'employeur.

## **JEUNES DE 16 A 29 ANS**

Statut

Salarié-e en CDD ou CDI

### Coût / Financement

Formation gratuite pour l'apprenti-e et l'employeur relevant du secteur privé. L'apprenti-e bénéficie d'une rémunération versée par l'employeur.



11 rue du Tronquet - BP 256 76130 Mont Saint Aignan



www.ifa-rouen.fr



accueil@ifa-rouen.fr

CONTACT

Emmanuèle AUZOU 02 35 52 45 43 commerce-vente@ifa-rouen.fr







