



Distribution

RESPONSABLE DE DISTRIBUTION OMNICANALE

Titre RNCP reconnu par l'Etat · Niveau 6 (BAC+3) — •

12 mois / Septembre • 2 jours / semaine en formation • Présentiel & Distanciel (7% de la formation)

QUELS MÉTIERS ?

Responsable de boutique



Manager-euse de rayon



Responsable de département ou de secteur



Adjoint-e responsable de magasin de détail

50 %Poursuite d'étude*
*(2023)**94 %**Réussite à l'examen*
*(2023)**100 %**Insertion dans l'emploi à 6 mois*
*(2023)**CRITÈRES D'ENTRÉE :**o **Public :**

- Personne de 18 ans et + souhaitant compléter sa formation ou en recherche d'emploi ou salarié.

o **Pré-requis :**

- Être titulaire d'un Bac+2 (niveau 5) dans le domaine
- Être titulaire d'un Bac+2 (niveau 5) dans tout autre domaine et justifier d'une expérience professionnelle minimale de 6 mois ou avoir 3 années d'expériences professionnelles dans le secteur d'activité commerce-distribution

o **Sélection :**

- Les aptitudes et motivation sont identifiées sur dossier de candidature et entretien individuel.

o **Tarif & Contact :**

0 € sous statut apprenti-e et alternant-e.
6 048 € pour les stagiaires de la formation professionnelle

✉ distribution@ifa-rouen.fr

☎ 02 35 52 85 44

STATUTS ET FINANCEMENTS :**DE 18 À 29 ANS :**

- Apprenti-e en CDD en entreprise
- Coût de formation pris en charge totalement par l'OPCO de l'employeur du secteur privé

Contrat d'apprentissage**Contrat de professionnalisation****TOUS PUBLICS :**

- Alternant-e en CDD ou CDI
- Coût de formation pris en charge totalement ou partiellement par l'OPCO de l'employeur

Formation continue**TOUS PUBLICS :**

- Stagiaire en formation professionnelle
- Financement possible par la Région, Pôle Emploi, les OPCO, le CPF, etc.

En partenariat avec :

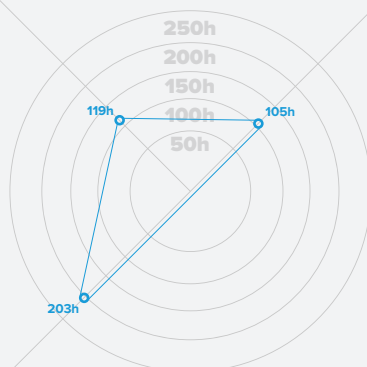


PROGRAMME — •

★ Epreuves de validation de bloc (100 %)

Élaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal

Management des équipes de l'unité commerciale dans un contexte de vente omnicanal



Pilotage de l'activité d'une unité commerciale sur ses canaux physiques et digitaux

Au terme de la formation je serai capable de :

Le Responsable de distribution omnicanale est garant des résultats d'un rayon, d'un univers, d'une boutique dont la taille peut varier en fonction des enseignes.

- Développer des actions commerciales afin de contribuer au développement du chiffre d'affaires de l'enseigne
- Piloter l'activité d'une unité commerciale sur ses canaux physiques et digitaux
- Manager une équipe de l'unité commerciale dans un contexte de vente omnicanal

Les + de la formation

Une formation assurée par des professionnels du métier, privilégiant les mises en situation, et me permettant d'être opérationnel pour :

- **Élaborer un plan d'actions commercial**
 - En veillant à sa cohérence avec la stratégie commerciale et le programme de l'enseigne, afin de contribuer au développement des ventes de l'unité commerciale.
- **Organiser et gérer**
 - La vente omnicanale et la logistique associée au sein de l'unité commerciale.
- **Manager une équipe**
 - En organisant le travail, en supervisant les activités réalisées, et en contribuant à la professionnalisation et à l'implication de tous.