



## Commerce & Vente

# BACHELOR RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL OPTION ASSURANCE Titre RNCP reconnu par l'Etat · Bac+3 (niveau 6)

📅 10 mois / Septembre • 🕒 2 semaines / 3 en entreprise • 🏠 👤 Présentiel & Distanciel

## QUELS MÉTIERS ?



**33 %**

Poursuite d'étude\*  
\*(2023)

**85 %**

Réussite à l'examen\*  
\*(2023)

**100 %**

Insertion dans l'emploi à 6 mois\*  
\*(2023)

## CRITÈRES D'ENTRÉE :

### Public :

- Personnes de 16 ans et + souhaitant compléter sa formation ou en recherche d'emploi ou salarié.

### Pré-requis :

- Être titulaire d'un Bac+2 (niveau 5) ou un niveau 5 non validé avec une expérience professionnelle significative de 2 ans minimum.

### Sélection :

- Les aptitudes et motivation sont identifiées sur dossier de candidature et entretien individuel.

### Tarif & Contact :

0 € sous statut apprenti-e et alternant-e

*Nous consulter pour les stagiaires de la formation professionnelle*

✉ [commerce-vente@ifa-rouen.fr](mailto:commerce-vente@ifa-rouen.fr)

☎ 02.35.52.85.42

## STATUTS ET FINANCEMENTS :

### DE 16 À 29 ANS :

- Apprenti-e en CDD en entreprise
- Coût de formation pris en charge totalement par l'OPCO de l'employeur du secteur privé

Contrat d'apprentissage

Contrat de professionnalisation

Formation continue

### TOUS PUBLICS :

- Alternant-e en CDD ou CDI
- Coût de formation pris en charge totalement ou partiellement par l'OPCO de l'employeur

### TOUS PUBLICS :

- Stagiaire en formation professionnelle
- Financement possible par la Région, Pôle Emploi, les OPCO, le CPF, etc.

En partenariat avec :



# PROGRAMME — •

★ Evaluation dossier professionnel et épreuves ponctuelles (écrites et orales)

Elaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal

Elaboration et mise en oeuvre d'une stratégie de prospection omnicanale

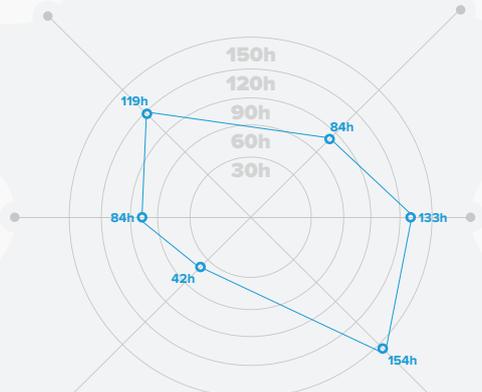
Management de l'activité commerciale en mode projet

Construction et négociation d'une offre commerciale

## Modules transversaux

- Comportement professionnel
- Développement durable / RSE
  - Santé et sécurité
- Compétences numériques et réseaux sociaux

Assurance - Capacité professionnelle de niveau 2



## Au terme de la formation je serai capable de :

Le Responsable du Développement Commercial - Option Assurance exerce au sein d'entreprises relevant du secteur de l'assurance. Rattaché à un Directeur commercial, un Directeur région au sein d'entreprises dotées de départements commerciaux, ou directement auprès du Chef d'entreprise pour les cabinets indépendants, le Responsable du développement commercial a la responsabilité de développer le chiffre d'affaires de son entreprise auprès de grands comptes, de comptes clefs ou au niveau d'une zone géographique.

- **Elaborer un plan opérationnel** de développement commercial omnicanal
- **Elaborer et mettre en oeuvre une stratégie** de prospection omnicanale
- **Construire et négocier une offre commerciale**
- **Manager l'activité commerciale**

## Les + de la formation

La formation Responsable de Développement Commercial - Option Assurance est une formation opérationnelle qui offre de nombreux débouchés sur le marché de l'assurance. Elle vous permettra de postuler auprès des entreprises de toute taille qui vendent des produits d'assurance à une clientèle de particuliers ou de professionnels.

### Formation

- Cette formation rémunérée est centrée sur les compétences professionnelles

### Blocs professionnels

- Les séances sont dispensées par des formateurs exerçant ou ayant exercé sur le terrain

### Accompagnement et suivi personnalisés

### Passage de l'habilitation Assurance

- Capacité professionnelle de niveau 2, avec notre partenaire IFPASS